

**ANUNCIOU
VENDEU!**

MINAS ÔNIBUS
Revenda mostra ônibus Volare W Fly durante inauguração



RALI DE VELOCIDADE 2011
Equipe Marinelli Team ocupa 4 dos 5 lugares do pódio



QUEM VENDE
Entrevistamos Luiz Fernando Matos, da Banzai Honda



EXCLUSIVO

Nissan March visto nas ruas de Beagá

O compacto Nissan March foi flagrado pelo Jornal Balcão pelas ruas de BH. O Hatch chega ao Brasil para competir, provavelmente, na faixa de R\$ 29 mil a R\$ 34 mil

Honda 0km para você pular de alegria na Banzai.

New Fit DX 2011/2011

TAXA 0% Entrada de R\$31.533,53
+ 36 x R\$ **599,00**

IMPERDÍVEL



Special Edition



New Civic SE

Entrada de R\$33.000,00 + 60 x R\$ **795,27**

- New Civic LXL • Freios com ABS e EBD • Direção elétrica • Piloto automático
+ Ar condicionado automático e digital • Hodômetro digital com marcador de temperatura externa • Sensores de estacionamento • Faróis de neblina
+ **Novidades da Banzai para você! Venha conferir!**

1) Taxa promocional de 0% válida para New Fit DX MT 11/11 0Km financiado com entrada de R\$ 31.533,53 e saldo em 36 mensais de R\$ 599,00 (taxa 0% a.m. e 0% a.a.); CET: R\$ 53.097,53 (TC e IOF inclusos no valor das prestações). Preço à vista: R\$ 51.805. 2) Promoção válida para New Civic LXL SE MT 11/11 0Km para plano de financiamento com entrada de R\$ 33.000,00 à vista e saldo em 60 mensais de R\$ 795,27 (TC e IOF não inclusos); taxa 1,42% a.m. e 18,41% a.a. (CET: R\$ 81.735,00). Preço promocional à vista: R\$ 64.990,00. 3) As promoções não contemplam faturamento direto de fábrica e não são cumulativas a outras condições da Banzai. Vigência: 03/03/11 a 12/03/11.

No trânsito somos todos pedestres.



Contorno, 10.331 | (31) 3878.8888 | www.banzaihonda.com.br



Banzai

RALI DE VELOCIDADE 2011

Equipe Marinelli Team faz bonito na categoria 'N2'

Início da temporada 2011 da Equipe Marinelli Team mostra que a equipe mineira não irá dar trégua. Começa o ano conquistando dois dos três degraus do pódio depois de seis provas cronometradas

Da Redação
redacao@anunciouvendeu.com

Uma prova emocionante, com dois dias totalmente distintos e uma disputa definida apenas nos quilômetros finais. Assim foi a prova de abertura do Paulista de Rali de Velocidade, em Pedra Bela, a 124 quilômetros da capital do estado. O desafio confirmou a força das duplas do Marinelli Team na categoria N2 (carros com tração dianteira, motores 1.600cc e preparação limitada), com direito à presença em dois degraus do pódio, mas também mostrou que a concorrência está afiada e promete dar trabalho durante toda a temporada.

Vitória de Bizaroli e Selma Oliveira

Depois de seis provas cronometradas (três pelo trecho conhecido como 'baixa', de 8,6km, no sábado, e outras três no trecho 'alta', que acabou encurtado pela organização), Sílvio Bizaroli e Selma Oliveira acabaram vencendo pela primeira vez



Box pars o pit stop dos carros da equipe, que teve quatro carros entre os cinco classificados na primeira prova da temporada realizada em Pedra Bela (SP)

na competição.

Um resultado que, na maior parte do tempo, estava nas mãos do Palio 16V do Marinelli Team comandado por Chicão Vital, navegado por Ricardo Gaspar. A dupla foi soberana no sábado e se encaminhava para a vitória quando uma vibração na dianteira do carro obrigou a tirar o pé.

Garra em todo o tempo

No apoio mecânico, a confirmação de que um suporte do câmbio havia se soltado. Valeram a garra e a insistência para concluir a prova (a 32s dos líderes), especialmente levando em conta que, no ano passado, compromissos profissionais impediram o piloto (que vive e trabalha no Chile) de

disputar todo o campeonato. Em terceiro lugar, o atual campeão Vander Ide, que também superou alguns problemas mecânicos e mostrou rápido entrosamento com Lincoln Kadota, melhor navegador do país na categoria. Para Alexandro Quim e Fabiano Rennó, que estreavam no Marinelli Team, a satisfação de completar a prova em quinto lugar e a certeza de que darão trabalho à concorrência. A penas Ernesto Faria e Fabiano Rennó (que venceram a prova em 2010) não conseguiram terminar, abandonando devido a um acidente já no primeiro trecho cronometrado. A segunda etapa da competição está marcada para 30 de abril, ainda sem local definido.

Rali de Pedra Bela - Paulista'2010 - 1ª etapa

- 1) Sílvio Bizaroli/Selma Oliveira 30min30s5
- 2) Chicão Vital/Ricardo Gaspar (Fiat Palio/MARINELLI TEAM) 31min02s6
- 3) Vander Ide/Lincoln Kadota (Fiat Palio/MARINELLI TEAM) 31min11s7
- 4) Ronaldo Izzo/Rodrigo König 32min21s7
- 5) Alexandro Quim /Fábio Rennó (Fiat Palio/MARINELLI TEAM) 32min25s4

QUEM VENDE

Conversamos com Luiz Fernando Matos, da Banzai Honda

Entusiasta da marca Honda, ele diz que os produtos ajudam nos bons números de venda porque tem bom valor de revenda, dão pouca manutenção e possuem design moderno

Esse profissional de vendas da Banzai, concessionária Honda de BH, é natural de Uberaba, é solteiro e tem 38 anos. Para ele, trabalhar comercializando os modelos da Honda é muito gratificante porque eles tem um apelo muito forte tanto visual quanto mecanicamente, além do ótimo custo/benefício. Confira a entrevista

Quando iniciou no ramo de vendas? Você gosta de trabalhar com vendas de carros?

Comecei a trabalhar em concessionária de automóveis em 1989 como ajudante de mecânico e daí então passei por todas as funções da área de assistência técnica. Em 2008 ingressei na área comercial da Banzai como consultor de vendas. Apreendi a gostar da área comercial, em especial na hora de negociar, pois não existe uma negociação igual à outra.

O que acha do mercado automotivo e da empresa que você trabalha?

Acho o mercado automotivo dinâmico, em função da agilidade e rapidez com que as mudanças acontecem no setor. Em relação à Banzai, posso dizer que ela é uma em-

presa inovadora e tem como foco principal a prestação de serviços automotivos com excelência aos clientes.

É um aficionado por carros e qual seria o modelo dos seus sonhos?

O modelo dos meus sonhos é o Honda Accord EX V6.

Qual seu Hobby Seus planos profissionais para 2011? O que acha da marca que você vende?

Meu objetivo profissional em 2011 é vender 200 veículos. Tenho muita satisfação em vender automóveis Honda porque são veículos que você vende tranquilamente com a certeza de que o cliente ficará satisfeito e realizado com a compra que fez em função da alta qualidade do produto.

E o mercado automotivo no geral. Como você vê o momento? Tá bom de vender ou ainda vai melhorar?

A transformação da indústria automobilística e um bom momento econômico do Brasil fizeram com que o mercado automotivo iniciasse em 2004 um aumento crescente de produção e vendas já mais visto no país. Desde então a indústria vem batendo recordes de produção e venda ano após ano. Em 2010 o mercado automotivo brasileiro teve



um crescimento de 12% em relação a 2009, e para 2011 a Afavea prevê um aumento de 5,2% de crescimento do setor. O mês de fevereiro já é

o melhor mês da história do mercado automotivo no Brasil. O setor passa por um bom momento e acredito que deva continuar no decorrer do ano.

Um sonho a realizar?

Um sonho a realizar é de um dia me tornar um gerente de vendas em uma concessionária, de preferência Honda.